

24.03.2015г.

Завершен проект внедрения системы QlikView в компании «АКВА РОДОС»

Консалтинговая компания RBC Group завершила проект внедрения системы бизнес-анализа (BI) QlikView Business Discovery в компании «АКВА РОДОС».

Решение внедрить BI- систему в компании «АКВА РОДОС» было обусловлено потребностью в инструменте, который поможет в быстром построении интерактивных панелей, визуализации данных и даст возможность изучения их под любым углом зрения. Инициатором внедрения BI- системы в компании выступил коммерческий директор – Костенко Александр Яковлевич.

Консультанты компании RBC Group, при участии и согласовании специалистов заказчика, выполнили все этапы проекта: от разработки технического задания до запуска системы в эксплуатацию. В рамках проекта было разработано три аналитических приложения: «Анализ продаж», «Анализ запасов», «Анализ дебиторской задолженности», а также выполнена инсталляция системы и обучение специалистов заказчика. В качестве источника данных выступала информационная система «1С: Предприятие 8.2.».

Реализованный проект дал возможность специалистам и руководству компании проводить всесторонний анализ своих бизнес данных. В рамках проекта была реализована следующая функциональность:

Приложение «Анализ продаж» предоставляет конечному пользователю инструменты:

Панель управления руководителя, которая позволяет оценить текущую ситуацию в продажах, оценить уровень дохода, тенденцию выполнения плана продаж, отклонения от плана, прогноз выполнения плана в различных разрезах;
Расширенный анализ продаж и доходности в различных разрезах (клиенты, менеджеры, товары, группы товаров и т.д.) с использованием различных способов представления информации, таких как: сводные таблицы показателей, пузырьковые диаграммы доходности, долевые диаграммы и т.д.;
Представление данных о продажах по регионам и клиентам на картах GoogleMaps;
План/фактный анализ в различных разрезах, с определением тенденций и прогнозов выполнения планов;
Анализ заказов клиентов и ABC-XYZ анализ;
Функциональность произвольного сравнения в любых аналитических разрезах, представленных в приложении;
Анализ прайс-листов, изменения цен и величина отклонений цен продаж от прайсовых;
Анализ торговых точек, их структуры, сторчков, соответствия стандартам представленности по номенклатуре, анализ представленности номенклатуры конкурентов;
Моделирование (основанное на трендах продаж) показателей продаж и маржи в зависимости от изменения цен продажи, себестоимости и количества;
Конструктор произвольных отчетов из набора разрезов и показателей, представленных в приложении;
Анализ продаж в разрезе документов.

Приложение «Анализ запасов» реализовало такую функциональность:

Панель управления руководителя, которая позволяет оценить текущую ситуацию в запасах: остатки, оборачиваемость и т.д. в различных разрезах (склады, регионы, товары и др.);

Расширенный анализ запасов в различных разрезах (склады, регионы, товары, группы товаров и т.д.) с использованием различных способов представления информации, таких как: сводные таблицы показателей, пузырьковые диаграммы, долевые диаграммы и т.д.;

Тренды - сравнительного анализа показателей в различных разрезах за произвольный период времени, их изменения и структуры;

ABC-XYZ анализ;

Планирование производства в зависимость от уровня запасов, размещенных заказов на производство, сезонности и уровня нормативных остатков;

Функциональность произвольного сравнения в любых аналитических разрезах, представленных в приложении;

Конструктор произвольных отчетов из набора разрезов и показателей, представленных в приложении;

Анализ запасов в разрезе документов.

Также было разработано приложение «Анализ дебиторской задолженности», которое предоставляет:

Панель управления руководителя, которая позволяет оценить текущую ситуацию с дебиторской задолженностью: остатки, оборачиваемость и т.д. в различных разрезах (регионы, клиенты и т.д.);

Расширенный анализ дебиторской задолженности в различных разрезах (регионы, менеджеры, клиенты и т.д.) с использованием различных способов представления информации, таких как: сводные таблицы показателей, пузырьковые диаграммы, долевые диаграммы и т.д.;

Анализ клиентов по уровню надежности на основании срока работы с клиентом, объему продаж клиенту и объему просроченной задолженности данного клиента;

Анализ платежей клиентов (погашение дебиторской задолженности) в разрезе договоров, заказов, сроков погашения, платежных документов;

Конструктор произвольных отчетов из набора разрезов и показателей, представленных в приложении;

Анализ дебиторской задолженности в разрезе документов.

В ближайшее время компания «АКВА РОДОС» планирует развитие решения у себя в компании и продолжения сотрудничества с компанией RBC Group.

О компании ««АКВА РОДОС» »

Компания «АКВА РОДОС» - крупнейшая компания по производству мебели для дома и ванных комнат; бренд, который ассоциируется с высоким качеством и безупречным дизайном. На протяжении 12 лет мы продолжаем динамически развивать свой бизнес, осваивать новые направления деятельности, завоёвывая приверженность новых и новых клиентов. Мебель ТМ ««АКВА РОДОС» » производится на высокотехнологичной фабрике, которая по уровню оснащённости не имеет себе равных на территории СНГ. Понимая ответственность перед вами, мы работаем на самом современном и инновационном оборудовании ведущих производителей мира, позволяющем нам создавать мебель, которую наши клиенты хотят видеть в своём доме. Сегодня наша общая производственная и складская площадь превышает 35 000 м², а складская программа составляет 100 тыс. единиц продукции.

С уважением,

Коммерческий Директор

ТМ «АКВА РОДОС»

Костенко А.Я.

