

**ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ  
«Оптимa»**

**Юрид. адрес:** 628600, Тюменская область, ХМАО-Югра,  
г. Нижневартовск, Западный промышленный узел, Панель 13,  
ул.Индустриальная, д.64.

**Факт.адрес:** 628600, Тюменская область, ХМАО-Югра,  
г. Нижневартовск, Западный промышленный узел, Панель 13,  
ул.Индустриальная, д.64.

**Адрес для корреспонденции:** 628000, Тюменская обл.  
Г.Нижневартовск, ЗПУ, панель 13, ул.Индустриальная,64  
**Тел (факс) (346)-649-13-30 многоканальный**

Р/сч. № 40702810367160040777  
(дата открытия 14.04.2011)

Западно-Сибирский банк ОАО «Сбербанк России»  
г.Тюмень

БИК 047102651/К/сч. № 30101810800000000651

ИНН/КПП 8603180213/ 860301001 серия 86 № 001783671

ОГРН 1118603003166 серия 86 № 001798083

ОКВЭД (основной) 52.33.1/ОКПО 90887828

№ \_\_\_\_\_ от «25» июня 2014 г.

**Рекомендательное письмо на разработку аналитических приложений в BI-системе  
QlikView в ООО «Оптимa»**

Розничная сеть «Оптимa» - крупная торговая компания в Уральском Федеральном Округе. Наш профиль: Розничная торговля (FMCG).

Компания была основана в 1996 году, как поставщик парфюмерии, косметики и товаров бытовой химии. За сравнительно небольшой срок выросла целая сеть современных магазинов, предлагающих населению товары для красоты, здоровья и дома, товары повседневного спроса. На сегодняшний день в розничной сети 108 магазинов, действующих на территории городов Уральского Федерального округа (Свердловской и Тюменской области, ХМАО и ЯНАО), в которых трудятся около 1500 человек.

Внедрение аналитических приложений в BI-системе QlikView в нашей компании, было обусловлено необходимостью обеспечения руководства компании качественной управленческой информацией в условиях активно растущего бизнеса, формирования консолидированной управленческой отчетности по 108 магазинам и распределительному центру. Приоритетными задачами в данном направлении стало обеспечения руководителей и специалистов нашей компании инструментарием быстрого и удобного анализа продаж и запасов во всех разрезах, а также сокращение времени на подготовку отчетности. В реализации данных целей нам помогли сотрудники компании «RBC group».

В настоящее время, мы запустили приложения «Анализ продаж» и «Анализ запасов» в промышленную эксплуатацию. На всем протяжении запуска сотрудники «RBC group» оказывали оперативную поддержку по всем возникающим вопросам, что позволило нам внедрить приложения в нашу повседневную деятельность. Мы получили современную аналитическую систему, отвечающую всем нашим текущим потребностям.

Работы по техническим заданиям были выполнены на высоком профессиональном уровне и в установленные сроки.

Благодарим сотрудников «RBC group»: менеджера проекта — Замуренко Дмитрия, менеджера корпоративных проектов — Полторацкого Егора, эксперта — Литвин Виталия за результативную работу, высокий профессионализм не только в области данного продукта, но и в знании и понимании бизнес-процессов в розничной торговле, и желаем дальнейших успехов и процветания. Рекомендуем компанию «RBC group» как надежного партнера и профессионалов своего дела!

Есть уверенность и желание, что дальнейшее сотрудничество будет столь же плодотворным и взаимовыгодным.

И.о. директора департамента ИТ



Дуброва Д.В.